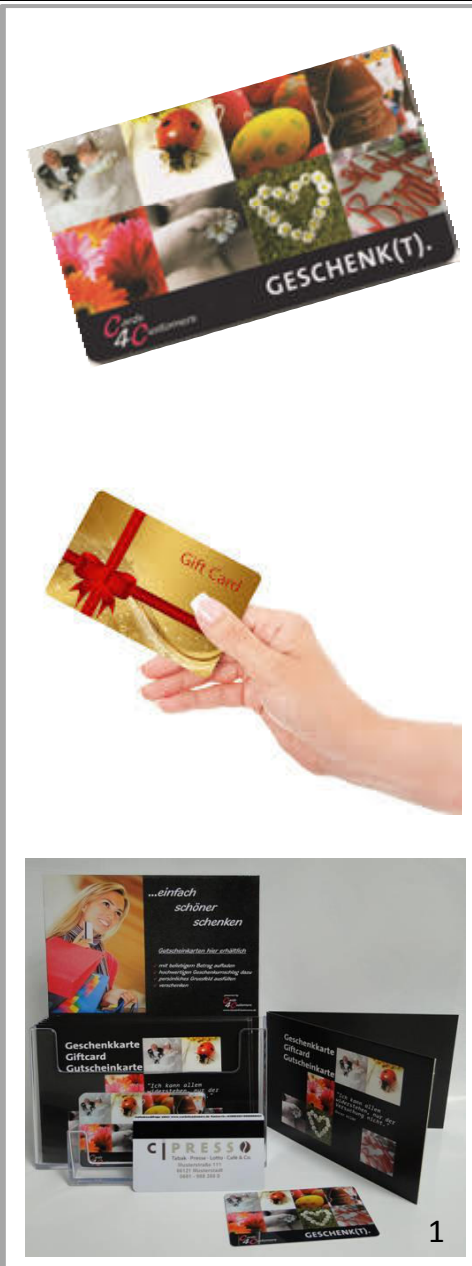


*Bessere Geschäfte für Sie ...
dank unserer*

*elektronischen
Gutscheinkarten-Lösung*



*Alles spricht für
elektronisch !
Zünden auch Sie
IHREN Umsatzturbo ...*



Der zeitgemäße Umsatzturbo – unsere elektronische (Geschenk)Gutscheinkarte (neudeutsch: GiftCard)

Die effektive und effiziente Art der ...

✓ Umsatz- und Ertragssteigerung,

✓ Neukundengewinnung,

✓ Imagesteigerung und

✓ Aufwands- und Kostenreduzierung.



Sie bieten bereits den (Geschenk)Gutschein in Papierform an ?

Dann haben Sie schon den ersten wichtigen Schritt gemacht und den Gutschein als ideales Instrument zur Umsatzsteigerung und Neukundengewinnung im Einsatz.

Sie wollen den Turbo zünden und Ihren Umsatz noch stärker steigern, noch mehr Neukunden gewinnen, Ihr Image modernisieren sowie Ihren Aufwand und Ihre Kosten reduzieren ?

Dann kommen Sie an unserer modernen, elektronischen (Geschenk)Gutscheinkarte (= GiftCard) nicht mehr vorbei. Vor allem: Das Ganze funktioniert am POS völlig einfach !

Warum die elektronische Variante ? Die Vorteile der elektronischen Variante gegenüber der papiernen Variante liegen klar auf der Hand !

Die stichhaltigen und zahlreichen Argumente zählen wir gerne auf ! Lesen Sie bitte weiter ...



Über uns ...

Wir – das Call&Cash-Team – agieren als deutschlandweit tätiger, kaufmännischer Netzbetreiber. Wir sehen uns als kompetenter und erfahrener, partnerschaftlicher Berater, umfassender Lösungsanbieter und Full-Service-Dienstleister – spezialisiert auf den Bedarf kleiner und mittlerer Unternehmen.

- Mehr als 20 Jahre Erfahrung im Management von elektronischen Karten- und Zahlungsprojekten sind ein starkes Argument.
- Mit unserem höchst engagierten, flexiblen Call & Cash-Team, das eng mit den Kunden - auf Augenhöhe und partnerschaftlich - zusammenarbeitet, heben wir uns in positiver Weise vom Markt und der Konkurrenz ab.
- Bei uns ist der Kunde keine Nummer, sondern König Kunde und Partner.
- Wir sind einziger Ansprechpartner des Kunden i.S. eines Generalunternehmers. Wir pflegen den persönlichen Kontakt.

Unser weiteres Dienstleistungsspektrum umfasst gesamte Lösungen (Beratung, Hardware, Software, Prozesse und Services) rund um

- den Zahlungsverkehr und die Kreditkartenakzeptanz → am stationären sowie mobilen POS und auch im eCommerce,
- eine umfangreiche Prepaid- / Mini-Mall-Produktpalette,
- (Geschenk-) Gutschein- und Kundenkarten (geschlossene und händlerübergreifende Systeme – Closed und Open Loop),
- die Aufstellung und den Betrieb von Geldausgabeautomaten und
- das Cashhandling und die Bargeldentsorgung (Einzahltresor samt Betrieb und Betreuung / Recyclingprozesse).



11 beste Argumente pro elektronische Gutscheinkarte

- 1 Die elektronische Gutscheinkarte wird deutlich häufiger gekauft als der im Markt nicht mehr für zeitgemäß empfundene Papiergutschein !**
Im Vorreiterland USA hat sich der Umsatz mit Einführung der elektronischen Karte binnen 8 Jahren fast verzwanzigfacht, der Papiergutschein gezehntelt und fristet ein Schattendasein
Auch in Deutschland stagniert der Papiergutschein-Markt und es boomt die elektronische Variante.
Dieser Trend ist natürlich auch bedingt durch die Vorreiterstellung der großen Marken und beschleunigt den Marktdurchbruch.

 - ➔ **Die Erfahrung belegt es: Deutlich mehr Umsatz und Neukunden durch den Einsatz der elektronischen Gutscheinkarte**, der die Papiergutscheinvariante ablöst. Vor allem das jüngere und das zahlungskräftige Klientel stehen klar auf die zeitgemäße elektronische Variante im praktischen Scheckkartenformat.
 - ➔ **Mehr verkaufte GiftCards bedeuten mehr Liquidität**, da die Karten ja im Vorhinein bezahlt werden.
 - ➔ **Mehr verkaufte GiftCards bedeuten zusätzlich mehr Gewinn**, da erfahrungsgemäß bis zu 8 % und mehr je nach Branche nie eingelöst werden.
- 2 Der Papiergutschein ist in der Handhabung und Verwaltung aufwändig !**
Das elektronische GiftCard-System ist völlig einfach zu handhaben, am POS wie auch in der Buchhaltung etc. !
- 3 Beim Papiergutschein fehlt meist die Transparenz.**
Zusätzliche Kosten und mehr Aufwand entstehen und der Papiergutschein wird daher oft unter der Ladentheke gelagert und meist defensiv angeboten.
- 4 Die moderne GiftCard lässt sich aufmerksamkeitssteigernd im Kassensbereich präsentieren und Sie fördern so den Impulskauf.**
- 5 Volle und stets direkte Transparenz via Internetportal über Stände, Verbräuche u.v.m.**



- 6 Sie reduzieren die Kosten und den Aufwand enorm !**
Alles wird rein digital und elektronisch abgewickelt. Kein manueller Aufwand mehr. Einfach alles auf Knopfdruck !
- 7 Sie reduzieren die Fälschungsgefahr, die es bei Papiergutscheinen leider erfahrungsgemäß gibt !**
- 8 Sie können den Wert von Warenrücknahmen auf die Gutscheinkarte buchen !**
So behalten Sie das Geld im Unternehmen statt es bar auszuzahlen, was dann oft anderswo ausgegeben wird.
- 9 Bei Verlust ist eine Kartensperrung schnell möglich und eine Ersatzkarte kann ausgegeben werden !**
- 10 Die GiftCard ist wiederaufladbar und wiederverwendbar und ein sichtbarer Image- und Werbeträger für Ihr Unternehmen !**
- 11 Der Karteninhaber kann jederzeit über das Internetportal seinen Guthabenstand einsehen !**
Das geht natürlich auch mobil über das Smartphone oder Tablet.

Fazit:

Modern, handlich und gesellschaftlich voll akzeptiert – mit unserer GiftCard haben Sie mehr Freude, Erfolg bei Umsatz und Neukundengewinnung, mehr sofort verfügbare Liquidität, Planungssicherheit und Transparenz.

Und vor allem ist das Ganze völlig einfach zu handhaben, völlig unkompliziert. Und Sie haben uns an Ihrer Seite !



Leistungsmerkmale auf einen Blick !

- Komfortables und leistungsfähiges Karten-Prepaid-System
- Magnetkartensystem mit individueller Codierung, hochwertige Karten im Kreditkartenformat
- Voll elektronische Abwicklung
- Abwicklung über ein Kartenlesegerät
- Customizing (fixe / freie Aufladebeträge, Karte wiederaufladbar etc.)
- In allen Filialen mit einem beliebigen Betrag aufladbar
- In allen Filialen in beliebiger Stückelung einlösbar, Mehrfachaufladungen möglich
- Zentrale Kontoführung
- Onlinezugang zum Kartenkonto über die eigene Website
- Umfangreiches Online-Reporting / Volle Transparenz über Stände etc.



Einfache Prozesse für Sie, Ihre Mitarbeiter und vor allem für Ihre Kunden !

Bezahlung und Geldfluss
auf das Verwaltungskonto



Einlösung des Gutscheins

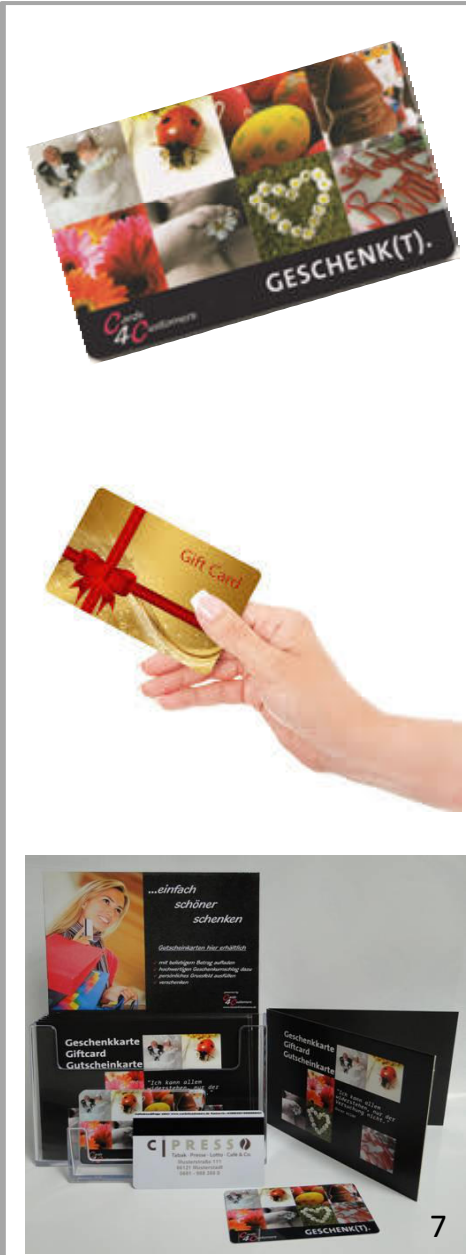
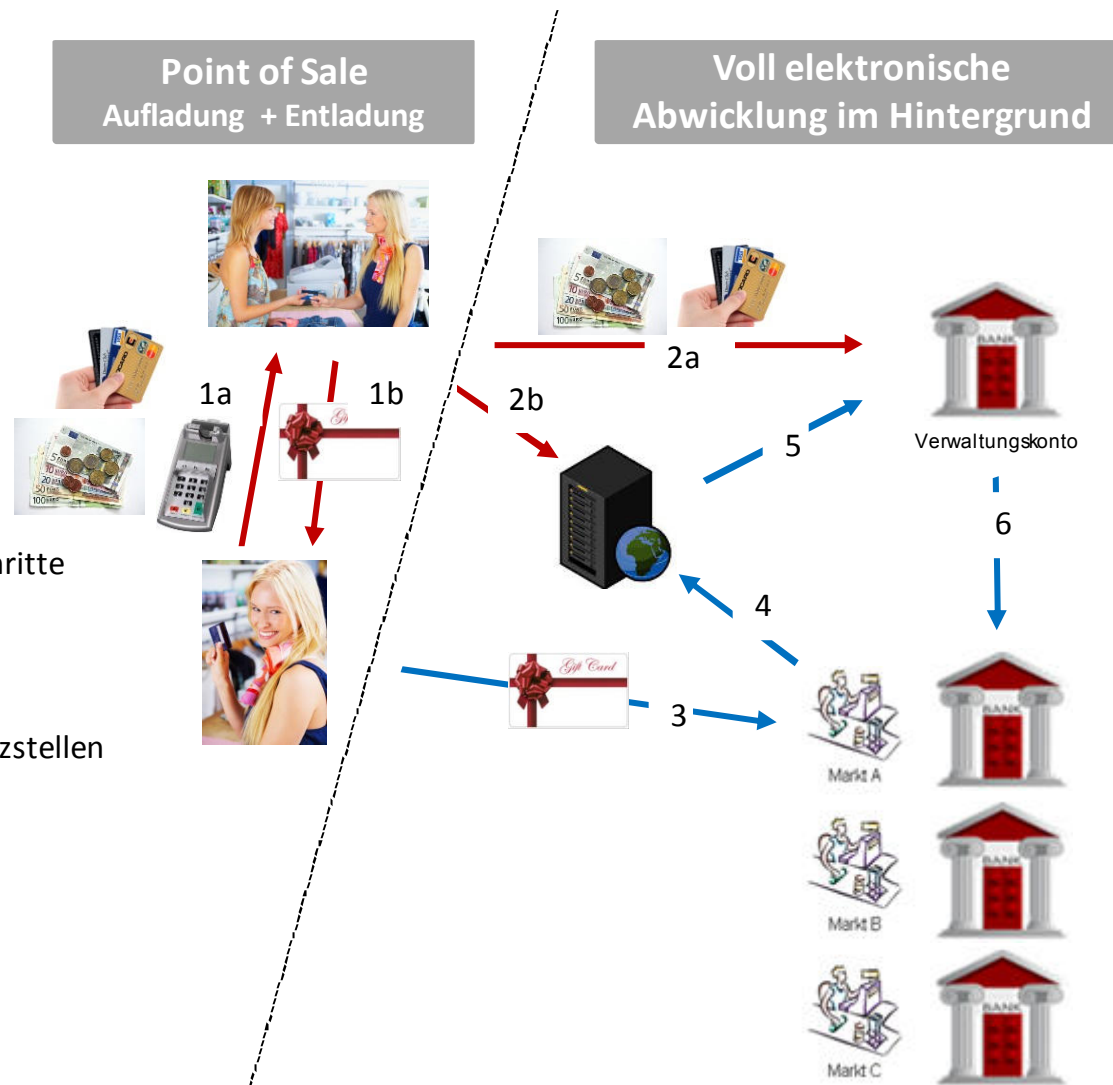


1-6 = Reihenfolge der Prozessschritte

Clearing:

Auszahlung der eingelösten
Guthabenwerte an die Akzeptanzstellen

Buchungszeitraum: in Echtzeit



Internetportal – Ihr Livezugang zur vollen Transparenz (inkl. Reportfunktion)

Kartennummer	Datum/Zeit	Trace Nr.	Flag	Betrag/Währung	Menge	Produkt	VU Nummer	Terminal ID
629993 900503 0064727	08.02.2016 15:10	054738	D	158,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0054438	08.02.2016 16:06	054739	D	45,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900388 0046554	09.02.2016 18:57	054748	C	100,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0054677	10.02.2016 12:11	054753	B	0,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0054577	10.02.2016 12:13	054756	D	8,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0047176	11.02.2016 12:30	054768	D	36,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0047485	11.02.2016 19:43	054787	D	66,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0047993	12.02.2016 13:35	054791	D	64,15 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0047457	12.02.2016 18:51	054806	D	36,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0054511	12.02.2016 18:52	054807	D	92,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900503 0054989	13.02.2016 09:52	054810	D	64,00 EUR		32001000001	65564249	
629993 900388 0050989	13.02.2016 10:08	054811	B	0,00 EUR		32001000001	65564249	

- Unterschiedliche Reports (aus Vorlagen) selbst erstellen können, bspw. mit Excel-Import, selbst versenden können ...
- Beliebige Zeiträume auswerten, Echtzeitstände abfragen, Entwicklungen verfolgen, Überblick haben zu allen Transaktionsarten

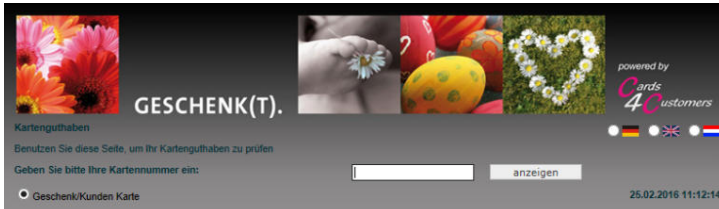


Reporting (ohne Livezugang) – bspw. per Email

Transaktionen									
01.02.2016 bis 25.02.2016									
Kartennummer	Datum/Zeit	Trace Nr.	Flag	Betrag	Währung	Menge	Produkt	VU Nummer	Terminal ID
629993 9003	03.02.2016 18:33	54599	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	03.02.2016 18:34	54600	D	30	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	03.02.2016 19:50	54606	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	03.02.2016 19:51	54607	D	43,5	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	05.02.2016 13:26	54628	D	2	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	05.02.2016 16:44	54642	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	05.02.2016 16:45	54643	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	05.02.2016 16:46	54644	D	116,5	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	06.02.2016 10:08	54666	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	06.02.2016 10:09	54667	D	14	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	06.02.2016 10:09	54668	D	25	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	09.02.2016 15:10	54738	D	158	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	09.02.2016 16:06	54739	D	45	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	09.02.2016 18:57	54748	C	100	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	10.02.2016 12:11	54753	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	10.02.2016 12:13	54756	D	8	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	11.02.2016 12:30	54768	D	36	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	11.02.2016 19:43	54787	D	66	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	12.02.2016 13:35	54791	D	64,15	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	12.02.2016 18:51	54806	D	36	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	12.02.2016 18:52	54807	D	92	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	13.02.2016 09:52	54810	D	64	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	13.02.2016 10:08	54811	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	13.02.2016 10:08	54812	D	1	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	13.02.2016 15:38	54845	C	120	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	13.02.2016 15:58	54846	D	50	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	16.02.2016 18:04	54889	C	40	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	18.02.2016 10:35	54907	D	100,5	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	18.02.2016 12:31	54909	C	40	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	18.02.2016 12:46	54912	D	35	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	18.02.2016 12:47	54913	D	24	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	18.02.2016 16:27	54920	D	69	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	19.02.2016 13:27	54932	D	103,75	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	19.02.2016 17:37	54944	D	79	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	19.02.2016 19:05	54951	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	19.02.2016 19:05	54952	D	61	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	19.02.2016 19:27	54953	B	0	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	19.02.2016 19:27	54954	D	99	EUR			32001000001	65564249
629993 9005	20.02.2016 11:21	54958	D	29	EUR			32001000001	65564249
629993 9003	23.02.2016 17:58	55037	D	40	EUR			32001000001	65564249
Summe				-1191,4	EUR				



Internetabfrage für Ihren Kunden – den Karteninhaber



powered by
Cards
4Ccustomers

GESCHENK(T).

Kartenguthaben

Benutzen Sie diese Seite, um Ihr Kartenguthaben zu prüfen

Geben Sie bitte Ihre Kartennummer ein: 62999390053

GeschenKunden Karte

25.02.2016 09:48:29

Transaktionsdatum	Shop/Filiale	Standort	Einlösung(-)	Aufladung(+)
21.12.2015 15:34	Beispiel	53757 St. Augustin	0,00 EUR	50,00 EUR
18.02.2016 14:19	Beispiel	53757 St. Augustin	50,00 EUR	0,00 EUR
			50,00 EUR	50,00 EUR
25.02.2016		Guthaben		0,00 EUR

2 Einträge gefunden

Einbindung der Online-
Abfragemöglichkeit für Ihre
Kunden über Ihre Webseite
(Link) und / oder bei
Cards4Customers



Wie dürfen wir Ihre elektronische Gutscheinkarte designen ?



Oder wählen Sie eher die günstigere Standardvariante ?



Wann und wie können wir gemeinsam loslegen ? Sprechen wir darüber ...



Unser Dienstleistungsspektrum rund um unsere Gutscheinkarten-Lösung umfasst:

- ✓ Beratung und Projektmanagement
- ✓ Schnelligkeit und Zuverlässigkeit, u.a. Realisierung+ Installation binnen 7 Tagen (beim Einsatz von Standardkarten)
- ✓ Individuelles Kartendesign und Produktion / Alternativ günstige standardisierte Karten
- ✓ Stammdatenverwaltung
- ✓ Terminalvermietung
- ✓ Abwicklung Zahlungsverkehr und auf Wunsch auch Prepaid
- ✓ Depotservice, technischer Service und 24h/7T Hotline
- ✓ Anleitung zur Bedienung der Terminals
- ✓ Reports (nach unterschiedlichen Kriterien wie Filiale, Zeitpunkt etc.)
- ✓ Einbindung und Zugang zum Internetportal
- ✓ Werbemittel (Poster, Aufkleber etc.) und Unterstützung zu Vermarktungsideen ...

*Wir können natürlich auch
KUNDENKARTEN ... !*



Unsere Call & Cash-Garantie für Sie:

- 👍 **Hohe Flexibilität** unseres modularen Anwendungssystems
- und
- 👍 **Investitionssicherheit** durch modular erweiterbare und hochskalierbare Anwendungen
- und
- 👍 **Nachhaltige Funktionsgarantie** durch stabile und sichere Partner (Terminalhersteller, Netzbetreiber, Zahlungsinstitute)
- und
- 👍 **Vollgarantie** auf unsere Terminals für die Dauer der Vertragslaufzeit.

Für Fragen und Beratung stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung:

Call & Cash GmbH

**Geschäftsführer Marc Gierlichs /
Vertriebsleiter Peter Schäfer**

Saargemünder Str. 72 66130 Saarbrücken

Tel.: 0681-988388-0 Fax: 0681-988388-10

Email: info@callandcashgmbh.de Online: www.callandcashgmbh.de

